

# SANDRA CATERINA BOCCI

## PROFILO

Oltre 40 anni di esperienza in ambito Amministrazione/Finanza/Controllo, Comunicazione e Marketing in PMI in imprese ed enti operanti nei settori ingegneria, manifatturiero, telecomunicazioni, alta formazione e innovazione.

Capacità relazionali e buone doti organizzative ed operative hanno favorito la gestione delle nuove attività emergenti sia operando in autonomia sia nel coordinare team di lavoro.

Determinazione e disponibilità verso situazioni emergenti hanno agevolato il raggiungimento degli obiettivi assegnati e consentito di lavorare con dinamismo, flessibilità e professionalità.

## SETTORI

### Amministrazione e contabilità

Esperienza in ambito amministrativo svolto con particolare focus su:

- contabilità clienti e fornitori,
- contabilità generale,
- contratti attivi,
- recupero crediti,
- rendicontazioni,
- controllo di gestione e dati di bilancio.

### Comunicazione

Esperienza sui temi dell'alta formazione, innovazione e del trasferimento tecnologico, creazione di start up innovative, attraverso:

- promozione di progetti e iniziative a carattere regionale e nazionale, campagne pubblicitarie, con eventi e convegni,
- gestione dei siti web e profili social.

### Marketing

Esperienza di coordinamento di progetti su scala nazionale incentrati su ricerca di partnership e sponsorship a supporto ed alla fidelizzazione del portafoglio clienti e a nuove acquisizioni.

## ESPERIENZE PROFESSIONALI

### **COREP TORINO - Consorzio per la Ricerca e l'Educazione Permanente – Torino (2019 – attuale)**

*Consorzio tra Università degli Studi e Camera di commercio di Torino, promuove la formazione di alto livello*

- Supporto all'organizzazione e alla rendicontazione di master universitari

### **I3P - Incubatore Imprese Innovative Politecnico di Torino – Torino (2018 – attuale)**

*Consorzio tra Politecnico di Torino e Istituzioni promuove il trasferimento tecnologico, la creazione e l'accelerazione di startup innovative*

- Comunicazione progetti di innovazione

### **ENNOVA SpA - Torino (2018: 1 anno)**

*Società IT nel settore delle telecomunicazioni, sviluppa soluzioni innovative adottate dalle società del gruppo site sul territorio nazionale*

- Financial Controller

### **I3P - Incubatore Imprese Innovative Politecnico di Torino – Torino (2010 – 2017: 7 anni)**

*Consorzio tra Politecnico di Torino e Istituzioni promuove il trasferimento tecnologico, la creazione e l'accelerazione di startup innovative*

- Responsabile ufficio comunicazione e relazioni esterne
- Responsabile amministrativo della rendicontazione di progetti di comunicazione

**COREP - Consorzio per la Ricerca e l'Educazione Permanente – Torino (2001 – 2017: 16 anni)**

Consorzio tra Atenei piemontesi, Istituzioni e Unione Industriale di Torino per la formazione di alto livello e il supporto all'innovazione

- Supporto comunicazione e marketing di progetti e di master universitari

**UN.I.VER. - Consorzio Università e Impresa – Vercelli (2001 – 2009: 8 anni)**

Consorzio tra Politecnico di Torino, Università del Piemonte Orientale, Istituzioni locali per la creazione di startup innovative

- Responsabile comunicazione e ufficio stampa
- Responsabile amministrativo e della rendicontazione di progetti regionali e attività locali

**ASP - Associazione per lo Sviluppo Scientifico e Tecnologico del Piemonte – Torino (2008 - 2009: 1 anno)**

Associazione tra Università, Politecnico di Torino e Istituzioni locali per promuovere il potenziale scientifico e tecnologico del Piemonte

- Responsabile comunicazione

**CONSULENZE PER DIVERSE AZIENDE – Torino (1999-2009: 8 anni)**

- Attività di comunicazione e marketing
- Collaborazione commerciale per le attività di promozione e marketing

**STUDIO DI INGEGNERIA Ing. Clerici Ugo Gianpiero – Torino (1988-2005: 17 anni)**

Studio di progettazione civile e industriale

- Contabilità clienti e fornitori, Gestione contratti, Gestione e recupero crediti, Gestione banche

**AGIP SERVIZI– Filiale di Torino, attuale ENI spa (1979-1987: 8 anni)**

Società di gestione impianti di riscaldamento e vendita prodotti petroliferi

- Contabilità clienti e fornitori, Gestione contratti, Gestione e recupero crediti, Contabilità generale

**ISTRUZIONE**

- Diploma di Ragioneria (1978) Torino
- Master breve in Social Media e Digital Marketing, EuropaCube Innovation Business School (2017)
- Corsi di formazione:
  - Disegno tecnico su Autocad (1985)
  - Ufficio stampa (2001)
  - Marketing (2003)
  - Aggiornamento Excel (2018)

**LINGUE ESTERE**

- INGLESE: livello B1
- FRANCESE: livello A
- PORTOGHESE: livello A

5/2019

---

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali nel rispetto della Legge 196/2003, successive modificazioni e in base al G.D.P.R. 679/2016